



MISSIÓ EMPRESARIAL A NIGERIA I GHANA 2025

Del 17 al 21 de novembre de 2025

Inscripcions fins el 29/08/2025

Cambra de Comerç de Manresa organitza, amb el suport d'ACCIÓ, la missió empresarial **NIGERIA & GHANA 2025**.

Una iniciativa multi sectorial dirigida a empreses exportadores interessades en obrir mercat a les dues potències africanes i que compten amb potencialitats de negoci al país.

Aquest any 2025, el Pla d'Acció Internacional, ofereix a les empreses un ampli ventall d'accions de promoció internacional, amb l'objectiu de donar un servei de qualitat a les empreses.

Context econòmic favorable:

Nigèria i Ghana són dos dels països més importants d'Àfrica Occidental.

Totes dues economies són basades en l'agricultura i la indústria, però amb diferents graus de dependència del petroli. Nigèria és el país més poblat d'Àfrica i la seva economia és la més gran del continent. L'agricultura representa el 25% del PIB, però el sector que més contribueix al creixement és la indústria, especialment la del petroli, que representa el 90% de les exportacions.

Ghana, per la seva banda, té una economia més diversificada. L'agricultura representa el 36% del PIB, i els principals productes agrícoles són el cacao, l'or i la mandioca. La indústria representa el 28% del PIB, i els principals sectors industrials són l'alimentació, la mineria i el tèxtil. En termes de creixement econòmic, Ghana ha tingut un rendiment superior a Nigèria en els últims anys. El Banc Mundial preveu que el creixement econòmic de Ghana sigui del 6,7% en 2024, mentre que el de Nigèria serà del 3,5%.

Aquestes diferències en el creixement econòmic es poden explicar per diversos factors, com ara la major dependència del petroli de Nigèria, la diversificació de l'economia de Ghana i la millor gestió econòmica del govern ghanès.

En línia amb aquest context econòmic favorable, la missió empresarial de Nigèria i Ghana té com objectiu final connectar a les empreses participants amb clients, distribuïdors, socis comercials o proveïdors dels següents sectors:





Oportunitats de negoci als mercats de Nigèria i Ghana:

A continuació, presentem alguns exemples de sectors exportadors amb bones quotes de mercat

- **Health and Medtech**
- **Automatització, eines, electrònica i tecnologia industrial**
- **Maquinària i béns d'equipament**
- **Sector químic, pharma i fertilitzants**
- **Economia circular, tractament d'aigua i residus**
- **Serveis de mobilitat**
- **Sector packaging i envasos**

Itinerari / Quota / Agenda / Dates d'inscripció

- **Itinerari:** 17 i 18 a Ghana – 19 desplaçament – 20 i 21 Nigèria
- **Quota de participació:** 450 € (+IVA)
- **Agendes personalitzades presencials:** 900 € (+IVA)
- **Data límit d'inscripció:** 29 d'agost de 2025
- **Data límit per la recepció de catàlegs:** Inicis de setembre de 2025
- **Places limitades**

Què us oferim?

- **Webinar Fer negocis a Nigèria i Ghana, 25 de juny de 2025 a les 16h**
Anàlisi de les oportunitats de negoci amb Marc Rodríguez, responsable de promoció internacional de Cambra Manresa i Florence Hiard, Directora de l'oficina exterior de Catalunya a Àfrica Occidental
- **Reunió** amb la Directora de l'oficina exterior de Catalunya a Àfrica Occidental, Florence Hiard
- **Agenda de negocis** elaborada pels consultors de l'Oficina d'ACCIÓ a Accra
- **Base de dades personalitzada** amb informació de mercat i el feedback rebut per potencials clients
- **Suport logístic** per preparar el desplaçament a Nigèria i Ghana, coordinació d'hotel, vols i desplaçaments interns
- **Acompanyament** per part de personal especial d'ACCIÓ Accra
- **Coordinació de les agendes de negoci** i de les activitats que es realitzaran durant la missió comercial
- **Seguiment post missió** amb una reunió amb la directora de la missió i la col·laboradora a destí amb l'objectiu de seguir en contacte amb els clients potencials visitats



Més informació

Marc Rodríguez Donoso, responsable de promoció internacional de Cambra Manresa

Contacta'm: mrodriguez@cambramanresa.org i al telèfon 938 72 42 22

CONDICIONS DE PARTICIPACIÓ

1. L'**objectiu** de l'acció és promoure la **internacionalització** de l'empresa participant.
2. Per tal de poder preparar adequadament els contactes, l'empresa es compromet a aportar **tota la informació** que se li sol·liciti dins la data fixada pels gestors a:

Marc Rodríguez Donoso, Cambra de Comerç de Manresa (Departament Internacional)

Adreça: Carrer Muralla del Carme, 17 08241 Manresa

Tel 938 72 42 22

Correu electrònic: mrodriguez@cambramanresa.org

La sol·licitud de participació només es considerarà ferma amb la recepció del **formulari d'inscripció** degudament emplenat i el **justificant del pagament** corresponent a la quota de participació i les agendes (+IVA)

3. Forma de pagament:

- Contra factura de Cambra de Comerç de Manresa

4. El **criteri de selecció** de les empreses participants serà el següent:

La idoneïtat del producte al mercat objectiu.

En cas de que el producte o servei comercialitzat per la companyia catalana no tingui recorregut dins del mercat, s'analitzaran altres mercats alternatius amb potencial per l'empresa catalana.

5. L'empresa participant es compromet a mantenir les entrevistes de treball que s'hagin programat, d'acord amb la informació i les instruccions subministrades.

6. L'empresa es compromet a contestar l'enquesta de valoració quan finalitzi la missió i l'enquesta d'impacte que s'enviarà a l'empresa participant entre 6-8 mesos després d'haver finalitzat la missió.

7. En cas de **cancel·lació de l'empresa**:

- La quota de participació no es retornarà.
- La penalització del cost de l'agenda de contactes serà del 100% en cas que el nostre col·laborador a destí hagi començat les tasques de preparació de l'agenda.

