



Cambra de Comerç
de Manresa

RECULL DE PREMSA

De l'11 al 17 de març del 2014

Elaborat per: 
serveis de comunicació

Xerrada sobre judo i gestió empresarial a la Cambra

El cinturó negre manresà Ferran Agúndez parlarà de l'aplicació dels principis del judo a l'estratègia d'internacionalització de l'empresa

La Cambra de Comerç de Manresa acollirà aquest dimecres una jornada de treball sobre el Judo Management aplicat a l'estratègia d'internacionalització de petites i mitjanes empreses. Impartida pel judoka manresà i expert en gestió empresarial Ferran Agúndez, i el professor universitari i coach Carlos Martínez, pretén ser una presentació d'aquesta innovadora metodologia que es basa en els principis, valors i actituds del judo traslladats a un entorn empresarial.

La jornada és gratuïta i tindrà lloc aquest dimecres, 12 de març, a partir de les 9.30 del matí. Per inscriure's cal trucar al 93 872 42 22 o bé enviar un correu electrònic a jmonge@cambramanresa.org. La filosofia del judo s'aplica ja en moltes organitzacions per treballar temes de lideratge, gestió del talent, estratègies de negociació, foment de la cooperació, dinamització d'equips, etc. Hi ha exemples d'empreses com Red Bull, que va prendre com a base el Judo Management per plantejar la seva estratègia d'introducció al mercat nordamericà.

Modest Guinjoan presenta «Com Àustria o Dinamarca» a la Cambra

Aquest dijous a les 7 del vespre

Aquest dijous, 13 de març, a les set del vespre, a la Sala d'Actes de la Cambra de Comerç de Manresa, l'economista Modest Guinjoan presentarà el llibre "Com Àustria o Dinamarca", que analitza vuit països europeus de dimensions comparables a Catalunya: Àustria, Bèlgica, Dinamarca, Finlàndia, Noruega, els Països Baixos, Suècia i Suïssa. De tots ells, el nostre país en pot extreure lliçons útils (acte coorganitzat per la Cambra de Comerç, Òmnium Bages i Pimec Catalunya Central).



El cinturó negre manresà Ferran Agúndez parlarà a la Cambra de l'aplicació dels principis del judo a l'estratègia d'internacionalització de l'empresa Una prestigiosa revista eslovena d'arquitectura publica un reportatge sobre la urbanització del Camí dels Coralls Súria celebra el Dia Internacional de la Dona amb un emotiu viatge a Argelers, Cotlliure i Elna La Policia Local de Cardona estrena nou vehicle Més de 700 empresaris, autònoms, associacions i gremis ja s'han inscrit a l'acte empresarial reivindicatiu "Diguem prou" Jo Jet i Maria Ribot presenten el seu primer disc com a duet, "Viatges i Flors" El Bàsquet Manresa organitza un bus per la visita al Palau Blaugrana Detenen un home al Bages per conduir de forma temerària i sota els efectes de les drogues Antoni Daura: "La venda del llibre electrònic a Espanya és d'un 3%, mentre que als Estats Units és del 30%" El govern municipal retalla el dèficit acumulat i rebaixa l'endeutament fins a situar-lo dins del límit legal per primer cop des del 2008

| 12 de març de 2014 |

Portada | Actualitat | Manresa | Comarques | Cultura | Esports

Cercador web Google OK

► Manresa 11/03/2014

El cinturó negre manresà Ferran Agúndez parlarà a la Cambra de l'aplicació dels principis del judo a l'estratègia d'internacionalització de l'empresa

El Judo Management és una metodologia innovadora de gestió empresarial basada en els principis, actituds i valors d'aquest esport.

De: Redacció

[La Cambra de Comerç de Manresa](#) acollirà aquest dimecres una jornada de treball sobre el Judo Management aplicat a l'estratègia d'internacionalització de petites i mitjanes empreses. Impartida pel judoka manresà i expert en gestió empresarial Ferran Agúndez, i el professor universitari i coach Carlos Martínez, pretén ser una presentació d'aquesta innovadora metodologia que es basa en els principis, valors i actituds del judo traslladats a un entorn empresarial.

La jornada és gratuïta i tindrà lloc aquest dimecres, 12 de març, a partir de les 9.30 del matí. Per inscriure's cal trucar al 93 872 42 22 o bé enviar un correu electrònic a jmonge@cambramanresa.org. La filosofia del judo s'aplica ja en moltes organitzacions per treballar temes de lideratge, gestió del talent, estratègies de negociació, foment de la cooperació, dinamització d'equips, etc. Hi ha exemples d'empreses com Red Bull, que va prendre com a base el Judo Management per plantejar la seva estratègia d'introducció al mercat nordamericà.

Imprimir | Enviar per email

Me gusta [Registrate](#) para ver qué les gusta a tus amigos.

Escriu la teva opinió

Nom:

Opinió:

Escriu l'any actual amb 4 xifres:

Enviar opinió

Tweets



sebastià suet cano

@sebasmanre

10 Mar

"Alfombra roja" al carrer Guimerà
#redcarpet #alfombraroja #red #roja
#rojo #vermell #manresa #bages...
[instagram.com/p/IX-K7BHN-E/](https://www.instagram.com/p/IX-K7BHN-E/)

Retweeted by Trajes Señor

Expand



Catalunya FM @CatalunyaFM

16h

Salut! Encetem projecte. #Catalunya
#Ràdio #Manresa #Bages
pic.twitter.com/qtfcSqTzn0

Retweeted by CRACK FM

Compose new Tweet...



el grup
COMUNICACIÓ



ECONOMIA

R7

Marcadors

EL SECTOR

Habitatge

EL PREU DE L'HABITATGE CAU EL 40% DES DEL 2007

► El preu de l'habitatge s'ha anotat un descens acumulat del 40,5% des dels màxims que es registraven en l'últim trimestre del 2007, segons l'Índex de Mercats Locals (IMIE) publicat per Tinsa.

LA TENDÈNCIA

0,4%

LA REDUCCIÓ DE LES EXPORTACIONS TECNOLÒGIQUES

► Les exportacions catalanes de béns industrials d'alta tecnologia es van reduir el 0,4% el 2013 en relació amb l'any anterior, segons dades de l'Institut d'Estadística de Catalunya

LA XIFRA

3,7

LA FACTURACIÓ DEL CIGARRET ELECTRÒNIC

► El sector del cigarret electrònic ha facturat 3,7 milions d'euros a Catalunya, segons un informe elaborat per l'Associació cigarret electrònic espanyola. Catalunya disposa de 480 punts de venda

CAP A LA REFUNDACIÓ DE LES CAIXES? ► Empresaris catalans confirmen que l'interès per recrear el liquidat sistema català de caixes va més enllà de la Catalunya Central. Representants de Cecot i el Cercle Català de Negocis admeten l'actualitat del debat, tot i reconèixer les enormes dificultats per tirar un projecte així endavant

Empresaris catalans esperonen el retorn de les desaparegudes caixes d'estalvis

► El president de la Cambra de Manresa diu que «s'ha d'intentar» recuperar una entitat a la ciutat

CARLES BLAYA | MANRESA

La notícia avançada per Regió7 el dia 6 passat que un grup d'empresaris i professionals manresans treballa en la reactivació d'una caixa d'estalvis a Manresa, a la manera com s'estaria fent en altres territoris catalans, ha tingut ressò en organitzacions empresarials del país. I la possibilitat de refundar el model d'entitats, molt difícil des del punt de vista legal i financer, està obtenint el vistiplau en aquests mateixos sectors. També a Manresa, on el president de la Cambra de Comerç creu que «s'ha d'intentar» tornar a la vida una caixa a Manresa, com reconeixia el cap de setmana passat a la Xarxa de televisions locals.

En la mateixa plataforma, el secretari general de Cecot, David Garrofé; l'expresident de Caixa Manlleu Joan Contijoch; i el president del Cercle Català de Negocis, Albert Pont, es mostraven a favor de l'intent de refundar el sistema català de caixes.

David Garrofé apunta que el debat a l'entorn de la necessitat de recuperar les caixes catalanes és generalitzat. «Es dona en moltes trobades informals d'empresaris i professionals, fins i tot en zones que no en tenien, de caixes», assegura Garrofé, per a qui «val la pena estudiar-ho, tenint en compte que hauran de ser models molt diferents». En aquest sentit, Garrofé vaticina un nou model ban-



Exterior d'una antiga oficina de Caixa Manresa

cari: «amb les noves tecnologies hauran de ser diferents, flexibles, àgils, cooperatius, que puguin substituir les antigues figures de les caixes que vam conèixer». El secretari general de la Cecot considera que la voluntat política que les va tancar fa molt difícil tornar a impulsar el model de caixes tal com era, però insisteix que hi ha un neuguit en aquest sentit.

Pere Casals, per la seva banda, admet les dificultats de recrear una caixa a Manresa, però anima els impulsors (que de moment volen mantenir-se en l'anonimat) a no llençar la tovallola. «Avui en

dia els requisits legals són molt complicats i es necessita un capital propi molt important, però s'ha d'intentar», diu Casals, que afegeix que «no hi ha res impossible i de caixes petites n'existeixen».

Tot i la il·lusió que genera en cercles empresarials i professionals, s'admet de manera generalitzada que tornar a fundar caixes no serà fàcil. Així, l'expresident de Caixa Manlleu diu que «tots ens adonem i tenim constància que s'ha perdut quelcom important, però s'ha perdut, i veig molt complicat fer entitats noves». Amb tot, Contijoch reconeix moviments també a Osona:

«m'ha arribat de manera indirecta que hi ha gent amb ganes i amb sentiment que això ho hauríem de tornar a començar, però jo crec que és més un plany pel que se'ns va escapar, i tampoc no crec que el moment històric sigui l'adequat», apunta. Contijoch no tanca la porta del tot a refundar entitats d'estalvi: «tant de bo hi hagi un front ciutadà que ho tiri endavant, perquè quan els ciutadans volen, llavors les coses sí que són possibles, però la meua visió personal és una mica pessimista».

Segons explica el president del Cercle Català de Negocis, Albert Pont, hi ha altres iniciatives en marxa per recuperar el model. «N'hi ha de molt bones i convindria que anessin madurant discretament», diu. Pont alerta que «en aquests moments hi ha una manca de voluntat política perquè això tiri endavant, ara és poc creïble pensar que el sistema bancari que s'ha concentrat permetrà que es pugui fer».

En tot cas, Albert Pont té clar el model que hauria de seguir una entitat per reeixir: «que es creï entre empresaris o gent de la societat civil que hi vulgui fer aportacions, que tingui un caràcter cooperativista i que fins i tot pugui crear la seva moneda virtual o monedes electròniques de caràcter social, que en aquests moments és l'única manera d'injectar liquiditat al mercat».

La convocatòria reivindicativa de Pimec ja té més de 700 inscrits

EFE | BARCELONA

Més de 700 empresaris i autònoms de tot Catalunya i d'altres punts d'Espanya s'han inscrit per ara a l'acte empresarial reivindicatiu «Diguem prou» que ha convocat per al 19 de març vinent la patronal Pimec. Amb aquest acte, que se celebrarà al Palau de Congressos de Barcelona, la patronal de la petita i mitjana empresa de Catalunya, que dirigeix Josep González, vol posar de manifest els «greuges» que, segons la seva opinió, pateixen les pimes i els autònoms per part de les administracions públiques. González ha fet una crida perquè el màxim nombre d'empreses, autònoms, associacions i gremis s'afegeixin a l'acte. «No pot ser que l'empresariat s'hagi convertit en una raresa o un miracle al nostre país, que Catalunya hagi deixat de ser una terra d'oportunitats i que els nostres joves marxïn abans de crear aquí la seva empresa», diu González.

El sector tèxtil espanyol perd 400 empreses i 7.000 llocs de treball el 2013

EFE | MADRID

El sector tèxtil i de la confecció a Espanya va perdre l'any passat 7.000 llocs de treball i 400 empreses, malgrat que les exportacions van tornar a créixer i a batre un rècord històric, amb el 12,3 % més. Segons les dades del Centre d'Informació Tèxtil i de la Confecció, el sector va tancar amb 8.471 empreses (-4,6%), 128.600 treballadors (-5,5%) i un volum de negoci de 9.363 milions d'euros (-3,5%). Encara que totes aquestes xifres són inferiors a les de 2012, la caiguda ha estat menys significativa que en períodes anteriors, especialment en el segon semestre. A més, segons el CITYC, el 2013 ha estat l'any en què la producció ha tingut uns valors positius tant en el tèxtil (+1,1%) com en la confecció (+12,3%) i les exportacions han tornat a assolir nivells històrics.

Funcas se suma a l'optimisme i eleva el creixement del producte interior brut espanyol a l'1,2% el 2014

EFE | MADRID

La Fundació de Caixes d'Estalvi (Funcas) se suma a l'optimisme d'altres institucions i organismes sobre l'economia espanyola i eleva la seva previsió de creixement del PIB d'aquest any a l'1,2%, mentre que rebaixa l'estimació de la taxa d'atur fins al 25,1%.

Es tracta d'una «recuperació suau», en paraules del seu direc-

tor, Carlos Ocaña, sustentada en tres factors: un millor accés al crèdit per a empreses i famílies que s'anirà fent més visible, l'evolució positiva del turisme a causa dels problemes geopolítics de països rivals en aquest sector, i un ajust fiscal més baix. Així, apuja dues dècimes la previsió de creixement del PIB per sobre de l'1 % que espera el govern i en línia amb el que ha

anunciat la CEOE. Per al 2015 la fundació preveu que l'economia guanyi impuls i creixi l'1,8 %.

Del costat dels factors que limitaran el creixement econòmic es troba el sobreendeutament d'empreses i famílies, que redueix el seu desenvolupament i consum, i del sector públic, la qual cosa perjudica la seva capacitat de despesa. Segons l'organisme, tot i que en-

cara no es pot parlar del final de la crisi econòmica a causa de les altes taxes d'atur, «la gran sorpresa» ha estat precisament una evolució de la desocupació millor del que s'esperava. D'aquesta manera, les últimes xifres han portat a una revisió a l'alça de les previsions per a aquest exercici, en què es preveu un increment de l'ocupació del 0,5%, i de l'1, 1% el 2015.

El judo, com a suport a la internacionalització d'empreses

El formador i cinturó negre manresà, Ferran Agúndez, i el professor Carlos Martínez, han explicat a la Cambra de Comerç de Manresa les bases del judo management



Sessió de judo com a base per a la internacionalització d'empreses. Foto: Cambra

La Cambra de Comerç de Manresa ha estat escenari, aquest dimecres al matí, d'una singular sessió de formació per a empresaris i directius basada en els fonaments del judo aplicats a la internacionalització de les empreses. El consultor, executiu i cinturó negre manresà, Ferran Agúndez, conjuntament amb el professor i coach Carlos Martínez, han portat a terme una sessió, a cavall de la teoria i la pràctica, en la quals els assistents han comprovat com es pot superar en el món de l'empresa un adversari que, aparentment, sigui més gran i tingui millors condicions.

Els dos ponents han deixat molt clar que qualsevol procés d'internacionalització requereix moviment perquè cal canviar la forma de pensar i sortir de la zona de confort en la qual sovint les persones i les empreses s'instal·len. Han afirmat que exportar és relativament senzill i no requereix d'una preparació especial però, en canvi, internacionalitzar-se comporta una planificació i una anàlisi molt més complexa i a llarg termini.

Els responsables de la jornada han afirmat que les empreses que es volen internacionalitzar ho han de fer des de la intel·ligència i no des de la força, seguint els paràmetres sobre els quals es basa el judo.

La dotzena d'assistents a aquesta sessió han après alguns dels moviments bàsics del judo amb els quals, des de la rivalitat més lleial, s'aconsegueix desbancar el rival. Un dels primers passos de la formació ha estat la salutació del judo, que és símbol de respecte, lleialtat i competència. Posteriorment els participants han après un dels moviments per assolir una posició d'equilibri i avantatge per, finalment, poder fer la palanca i fer caure l'adversari.

La presentació de la sessió formativa l'ha fet Jaume Ferrer, tècnic en comerç internacional de la Cambra de Comerç de Manresa, el qual ha fet referència a un dels principals problemes que tenen les empreses de la comarca en el procés d'internacionalització, que és la seva mida petita, amb una mitjana que se situa en els 4,7 treballadors. Per tant, sovint han d'afrontar les pors associades a la nova realitat i que tenen molt a veure amb el desconeixement de l'idioma i la cultura del país, la falta d'hàbit de cooperació, la novetat o la petitesa.



El món universitari i professional vol conèixer a fons el sistema constructiu modular de Compact Habit Creu Roja Manresa participa tant en la 'Carnavalada' com en el Carnestoltes infantil Josep M. Soler diu que l'elecció de Blázquez «és encertada» Segona assemblea de la Plataforma Social de Suport a la Mineria i l'Activitat Industrial de la Catalunya Central Cardona organitza aquest diumenge la Marxa del Setge Leksport i Berga Resort Mountain and Wellness Center, organitzen el primer Training Day amb Núria Picas i Agustí Roc Esteve Pintó fa una crida a la participació als empresaris i emprenedors de la Catalunya Central a l'acte reivindicatiu 'Diguem prou!' La FUB presenta la seva oferta d'estudis al Saló de l'Ensenyament S'esfondra part de l'edifici de Cal Perdiu de Manresa L'economista Modest Guinjoan presentarà el llibre 'Com Àustria o Dinamarca' aquest dijous a la Cambra de Comerç

| 13 de març de 2014 |

Portada | Actualitat | Manresa | Comarques | Cultura | Esports

Cercador web Google

► **Manresa** 12/03/2014

L'economista Modest Guinjoan presentarà el llibre 'Com Àustria o Dinamarca' aquest dijous a la Cambra de Comerç

L'acte està coorganitzat per la Cambra de Comerç, Òmnium Bages i Pimec Catalunya Central.

De: Redacció

Aquest dijous, 13 de març, a les set del vespre, a la Sala d'Actes de la Cambra de Comerç de Manresa, l'economista Modest Guinjoan presentarà el llibre *Com Àustria o Dinamarca*, que analitza vuit països europeus de dimensions comparables a Catalunya: Àustria, Bèlgica, Dinamarca, Finlàndia, Noruega, els Països Baixos, Suècia i Suïssa. De tots ells, el nostre país en pot extreure lliçons útils

L'acte està coorganitzat per la Cambra de Comerç, Òmnium Bages i Pimec Catalunya Central.

Imprimir | [Enviar per email](#)

Me gusta [Registrate](#) para ver qué les gusta a tus amigos.

Escriu la teva opinió

Nom:

Opinió:

Escriu l'any actual amb 4 xifres:

Tweets

mB **mengemBages** @mengembages 47m
- eepurl.com/Qh66v Peix de mengemBages. Ja en podeu fer comanda [#proximitat](#) [#qualitat](#) [#Bages](#) [#Manresa](#) [#km0](#)

 **Oscar Guerrero** @OguerreroP 13h
Dijous 20, 19:00 hores:
[@totsfembages](#) al [@EspaiRoig](#) amb [@TanquemElsCIEs](#) i [@davidcompanyon](#) [#Manresa](#) [#Bages](#) pic.twitter.com/crzf7j81Ox
Retweeted by David Companyon



PORTADA

EXPORTADORS

ECONOMIA EXPORTADORA

OPINIÓ »

Envia'ns notícies »

SERVEIS A L'EMPRESA

El judo pot ajudar a internacionalitzar-te?

0

12 Mar 2014

Camba de Comer « de Manresa, comer », empresaris, exportacions, formaci'

Jaume Ventura Busquets

Els principis d'aquesta art marcial aposten per la confiança i per aprofitar els avantatges competitiu.

L a intel·ligència pot vèncer a la força. Aquest principi bàsic és una de les claus del judo, però també pot ajudar a les empreses a l'hora d'internacionalitzar-se. El consultor, executiu i cinturó negre manresà, Ferran Agúndez, conjuntament amb el professor i coach Carlos Martínez, han ensenyat a la **Camba de Comerç de Manresa** que els principis d'aquesta art marcial poden ajudar als **empresaris** que vulguin vendre a fora.

Agúndez explica que al judo no guanya qui té més força, sinó qui la sap utilitzar millor. I el mateix passa a l'hora de vendre a l'estranger: **"El petit pot enfrontar-se al gran i tenir èxit. Molts cops nosaltres mateixos ens posem barreres i la mida ens coacciona. Això és el pitjor enemic.** Qui vulgui internacionalitzar-se ho ha de fer des de la intel·ligència i no des de la força", insisteix.

Però només amb seguretat es pot tenir èxit. Cal aplicar bé les tècniques. Les d'aquest mètode es divideixen en **estar en moviment, tenir equilibri i aplicar el teu avantatge estratègic.** Això sí, s'han d'utilitzar conjuntament.



Els principis del judo es poden aplicar a les **exportacions.**

Agúndez precisa que l'empresari pot ser reactiu o proactiu. És a dir, **pot esperar a internacionalitzar-se a quan el mercat nacional se li acabi i els preus no li deixin competir; o, al contrari, pot moure's i veure què pot aprendre de la reacció de l'adversari.** "Has de moure't, sortir de la teva zona de confort i progressar", ha explicat.

D'altra banda, també **s'ha de tenir equilibri. Financer, sí, però també que et permeti tenir una base.** Ja sigui amb un bon coneixement del mercat, sabent idiomes o tenint aquells recursos que et serveixin.

Finalment, i com al judo, es tracta d'aplicar la **palanca**: **"És el meu avantatge estratègic, allò en què sobresurto"**, precisa Agúndez.

Estar en moviment, tenir equilibri i aplicar el teu avantatge estratègic són algunes de les claus

No és l'únic aspecte del judo que es pot aplicar als negocis. El consultor explica que en les seves sessions queda demostrat **com la competència et fa cooperar i millorar**: **"La competència i la cooperació no són necessàriament dos conceptes antagònics"**, sentència.

A més, avisa que les empreses grans també poden utilitzar aquest mètode: **"Potser t'interessa entrar en un mercat sense fer massa soroll, o atacar en zones on et trobis poca resistència. Els dos són principis del judo que es poden aplicar a l'hora d'internacionalitzar-te"**, explica.

Els fonaments del judo també es poden aplicar en altres àmbits de l'activitat empresarial, com la gestió de conflictes.

RSS Subscribers

1,539 Followers

229 Fans

13 de març de 2014

publicitat

La teva empresa
pot ser notícia
als mitjans



bcnpress
comunicació

Per sortir fora de forma rendible,
entra aquí i sortiràs guanyant



"M'agrada ExportNews.cat"



Regió 7 » **Economia**

VOTI AQUESTA NOTÍCIA ☆☆☆☆☆



Tweet



Ugt xg kuf kc

La Cambra acull una sessió sobre judo i internacionalització

Un consultor i un 'coach' revelen com superar en l'empresa un adversari que aparentment és més gran

13.03.2014 | 00:00

REDACCIÓ ANRESA La Cambra de Comerç de Manresa va ser escenari, ahir, d'una singular sessió de formació per a empresaris i directius, basada en els fonaments del judo aplicats a la internacionalització de les empreses. El consultor, executiu i cinturó negre manresà Ferran Agúndez, conjuntament amb el professor i coach Carlos Martínez, van portar a terme una sessió, a cavall de la teoria i la pràctica, en la qual els assistents van comprovar com es pot superar en el món de l'empresa un adversari que, aparentment, és més gran i té més bones condicions.

Els dos ponents van deixar clar que qualsevol procés d'internacionalització requereix moviment, perquè cal canviar la forma de pensar i sortir de la zona de confort en la qual sovint les persones i les empreses s'instal·len. Van afirmar que exportar és relativament senzill i no requereix d'una preparació especial però, en canvi, internacionalitzar-se comporta una planificació i una anàlisi molt més complexa i a llarg termini.

Els responsables de la jornada van afirmar que les empreses que es volen internacionalitzar ho han de fer des de la intel·ligència i no des de la força, seguint els paràmetres sobre els quals es basa el judo. La dotzena d'assistents a la sessió van aprendre alguns dels moviments bàsics del judo amb els quals, des de la rivalitat més lleial, s'aconsegueix desbancar l'oponent. Un dels primers passos de la formació va ser la salutació del judo, que és símbol de respecte, lleialtat i competència.

Publicidad

¿Un iPhone nuevo por 39€?
Compradores españoles consiguen hasta un 80% de descuento usando un sorprendente truco
www.megabargains24.com

Doctores están asombrados
Papá local desvela el secreto para perder peso super rápido desde 39€..
www.noticiasdesalud.com

¡Bioestimulación Capilar!
¡La última novedad de Svenson!
www.svenson.es

Publicidad

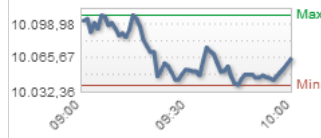


Doctores están asombrados
Papá local desvela el secreto para perder peso super rápido desde 39€..
www.noticiasdesalud.com



IBEX 35

Últ.	Dif.	Dif. %
10.067,80	-2,60	-0,03%



Selecciona la categoría que necesitas

Afegeix la teva empresa

La vitamina C
Sabes cuales son sus funciones principales?



Aquest divendres comencen els actes de la 10a Fira del Trumfo i la Tòfona del Solsonès Detenen al Solsonès dos homes per quedar-se els mòbils d'una atracció de fira
 Acord entre CDC i Albert Miralda Les bases del judo, nou suport en el procés d'internacionalització de les empreses El Conservatori Municipal de Música de Manresa ofereix avui un recital gratuït de la pianista Katia Michel Cardona debat sobre habitatge en el marc del Pla estratègic La seu territorial de la Federació de les comarques de la Catalunya central es trasllada a Manresa L'Ajuntament talarà demà cinc arbres malalts de la plaça del Remei per garantir la seguretat de vianants i cotxes 'Islàndia, llums del nord' la nova exposició del fotògraf David Datzira a Navàs Neix l'Associació d'Amigues i Amics de l'Institut Lluís de Peguera

| 14 de març de 2014 |

Portada | Actualitat | Manresa | Comarques | Cultura | Esports

Cercador web Google OK

► Manresa 13/03/2014

Les bases del judo, nou suport en el procés d'internacionalització de les empreses

El consultor, executiu i cinturó negre manresà, Ferran Agúndez, conjuntament amb el professor i coach Carlos Martínez, han portat a terme una sessió, a cavall de la teoria i la pràctica.

De: Redacció



La sessió de dimecres a la Cambra de Manresa. Foto: Cambra Manresa

La Cambra de Comerç de Manresa ha estat escenari, aquest dimecres, d'una singular sessió de formació per a empresaris i directius basada en els fonaments del judo aplicats a la internacionalització de les empreses. El consultor, executiu i cinturó negre manresà, Ferran Agúndez, conjuntament amb el professor i coach Carlos Martínez, han portat a terme una sessió, a cavall de la teoria i la pràctica, en la qual els assistents han comprovat com es pot superar en el món de l'empresa un adversari que, aparentment, sigui més gran i tingui millors condicions.

Els dos ponents han deixat molt clar que qualsevol procés d'internacionalització requereix moviment perquè cal canviar la forma de pensar i sortir de la zona de confort en la qual sovint les persones i les empreses s'instal·len. Han afirmat que exportar és relativament senzill i no requereix d'una preparació especial però, en canvi, internacionalitzar-se comporta una planificació i una anàlisi molt més complexa i a llarg termini.


Els responsables de la jornada han afirmat que les empreses que es volen internacionalitzar ho han de fer des de la intel·ligència i no des de la força, seguint els paràmetres sobre els quals es basa el judo.

La dotzena d'assistents a aquesta sessió han après alguns dels moviments bàsics del judo amb els quals, des de la rivalitat més lleial, s'aconsegueix desbancar el rival. Un dels primers passos de la formació ha estat la salutació del judo, que és símbol de respecte, lleialtat i competència. Posteriorment els participants han après un dels moviments per assolir una posició d'equilibri i avantatge per, finalment, poder fer la palanca i fer caure

Tweets

 I Love Manresa @ilovemanresa 19h
 Tot seguit uns tuits i RT's musicals 🎵, amb concerts a #Manresa #Bages per als propers dies :)

 I Love Manresa @ilovemanresa 20h
 Tots els nostres àlbums de fotos a Facebook: bit.ly/AlbumsFotosILM
 Milers de fotos :) #Manresa #Bages #fotografia #ilovemanresa

 CCG Ginecologia @CCGGinecologia 21h
 Si busques serveis de ginecologia a #Manresa i al #Bages fes un cop d'ull:

Compose new Tweet...



l'adversari.

La presentació de la sessió formativa l'ha fet Jaume Ferrer, tècnic en comerç internacional de la Cambra de Comerç de Manresa, el qual ha fet referència a un dels principals problemes que tenen les empreses de la comarca en el procés d'internacionalització, que és la seva mida petita, amb una mitjana que se situa en els 4,7 treballadors. Per tant, sovint han d'afrontar les pors associades a la nova realitat i que tenen molt a veure amb el desconeixement de l'idioma i la cultura del país, la falta d'hàbit de cooperació, la novetat o la petitesa.

Imprimir | [Enviar per email](#)

Me gusta [Regístrate](#) para ver qué les gusta a tus amigos.

Escriu la teva opinió

Nom:

Opinió:

Escriu l'any actual amb 4 xifres:

[Enviar opinió](#)

Serveis

■ Meteo

EL TEMPS A MANRESA



EL TEMPS A BERGA



EL TEMPS A SOLSONA



■ Agenda [Proposa actes fent clic]

■ [Cartes al director](#)

■ [La météo](#)

■ [Imatge meteo](#)

■ [Cartellera](#)

■ [Telèfons d'interès](#)

■ [Farmàcies de guàrdia](#)

■ [TLB GRUP](#)

■ [Guia de salut](#)

■ [Emergències](#)